



**INFORME DE ASESOR  
ESPECIALIZADO GESTION COMERCIAL Y VENTAS**

**Nombre completo: Juan Gabriel Rivera Alvarado**

**No. De C.C.: 1048208103**

**Periodo de ejecución: Octubre - 2023**

**Informe de actividades realizadas:**

En el proceso de ejecución de las actividades realizadas en el marco del cumplimiento de contrato se realizaron las siguientes actividades:

- ✓ Se realizaron reuniones con los mentores de cada grupo de iniciativas, con el objetivo de diseñar sus estrategias comerciales y proyección de ventas, para esta segunda fase del plan de trabajo.
- ✓ Se realizaron reuniones con las iniciativas, para afianzar cada una de sus estrategias comerciales, proyección de ventas y retroalimentación DOFA.
- ✓ Segundo Informe: Se definieron los puntos clave para desarrollar las propuestas comerciales de cada una de las iniciativas, así como la operacionalización de las tareas para lograr mejorar la captación de sus clientes, se realizó la retroalimentación del primer entregable el cual presento varias oportunidades de mejora para cada iniciativa.
- ✓ Se desarrollaron pruebas de campo como ejercicio de proyección ante posibles clientes potenciales.
- ✓ Tomas las asesorías fueron desarrolladas de manera presencial en las instalaciones de Macondolab.
- ✓ Se realiza el informe de las actividades desarrolladas hasta la fecha.
- ✓ Se realizaron asesorías y acercamiento con cada una de las 10 iniciativas, con el objetivo de socializar Plan de estrategias comerciales, proyección de ventas, presentaciones en focus group con posibles clientes.
- ✓ Se desarrollo una retroalimentación de los segundos entregable, donde se evidenciaron avances de cada una de las iniciativas.

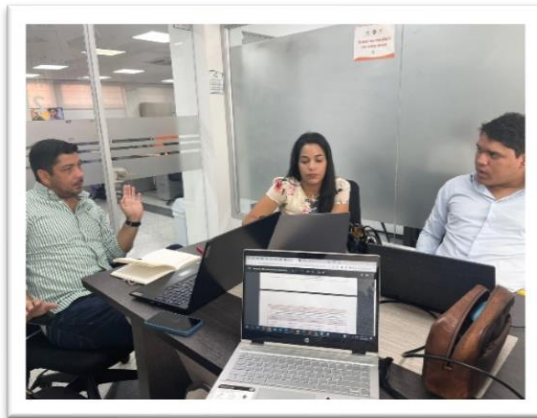
# COLLISION EBT

La explosión de la innovación

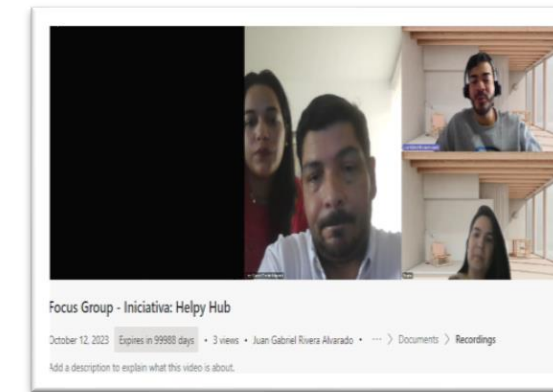
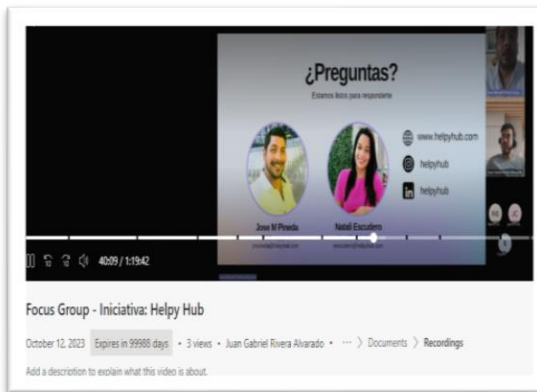
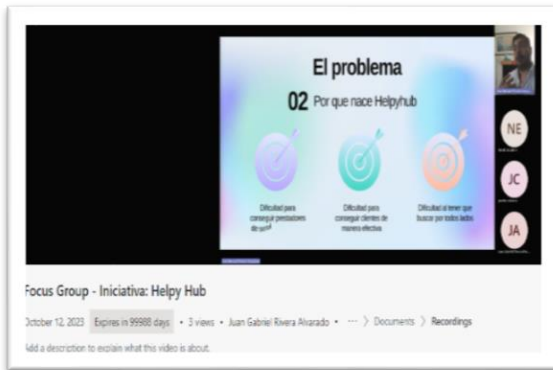
## Evidencias fotográficas

### Reuniones con Iniciativas:

#### Helpy Hub.



## Trabajo de Campo: Corporación Universitaria Americana.



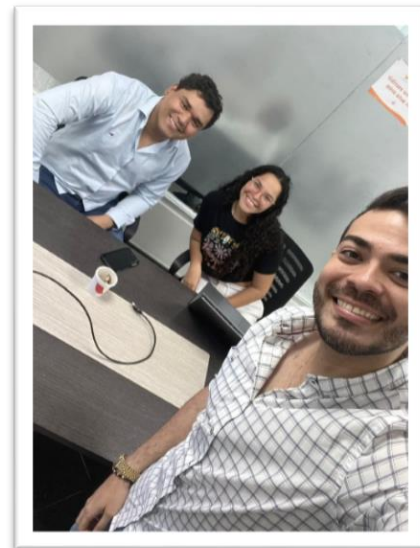
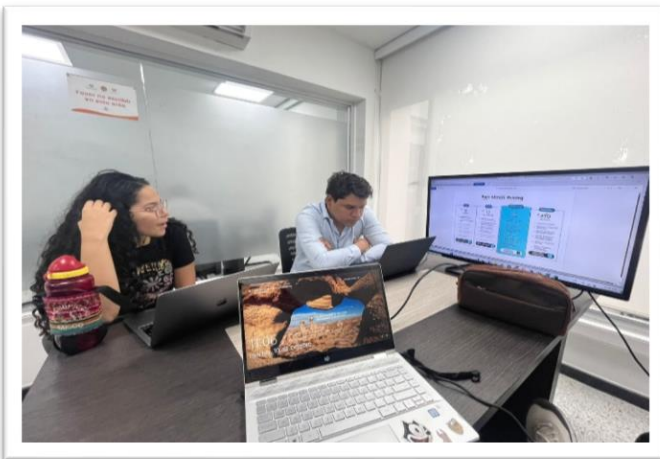
# COLLISION EBT

La explosión de la innovación

## Trabajo de campo: Universidad Sergio Arboleda.



## Role Match:

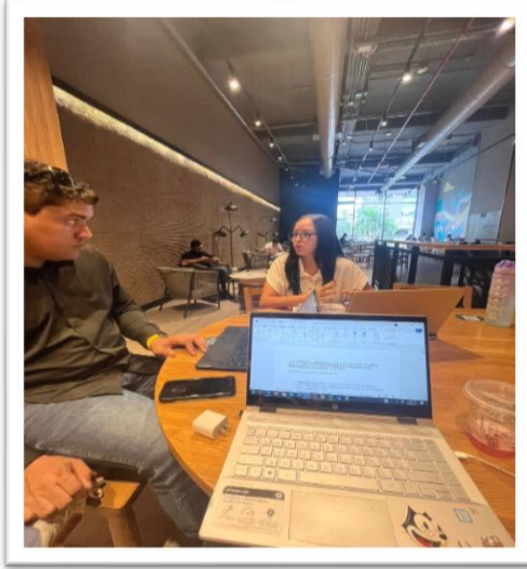
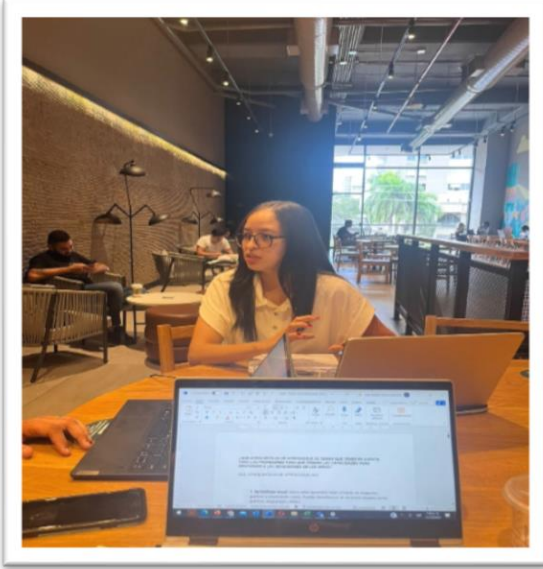




# COLLISION EBT

La explosión de la innovación

**Tisa:**



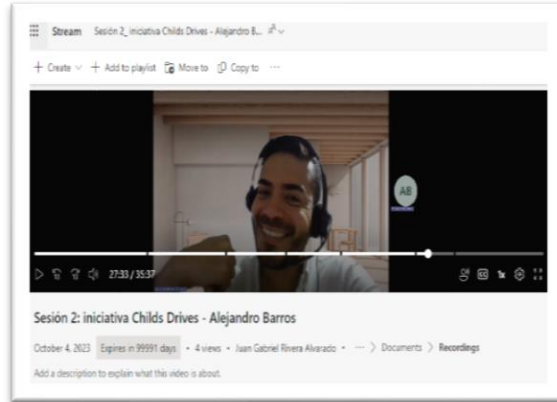
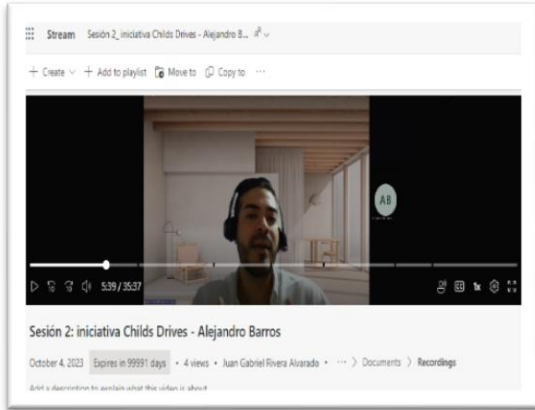
**Green Oil Projects:**



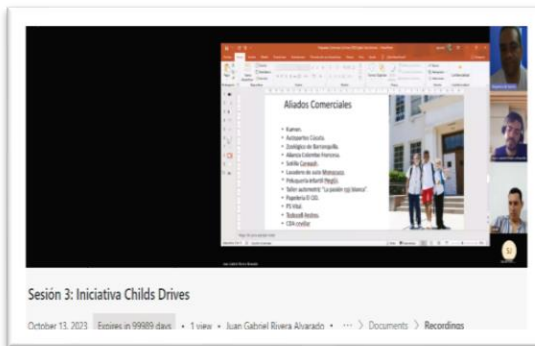
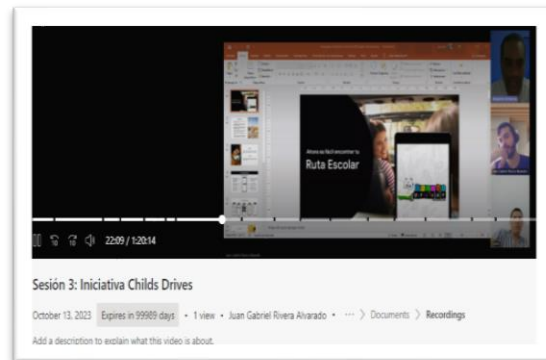
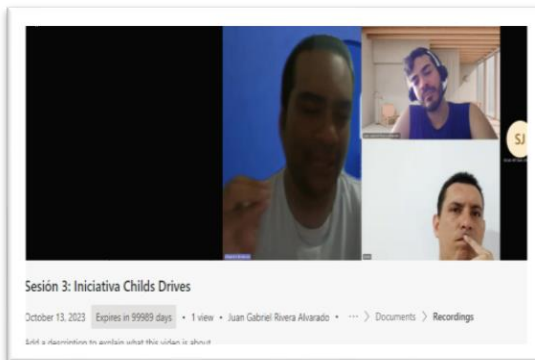
# COLLISION EBT

La explosión de la innovación

## Childs Drives:



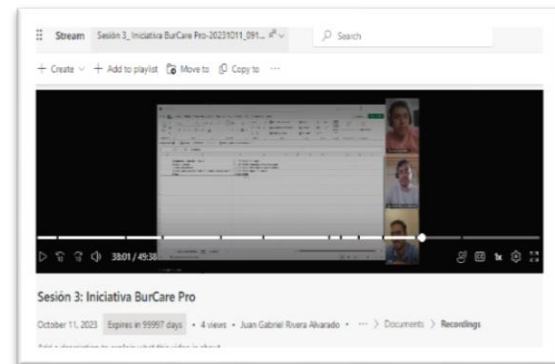
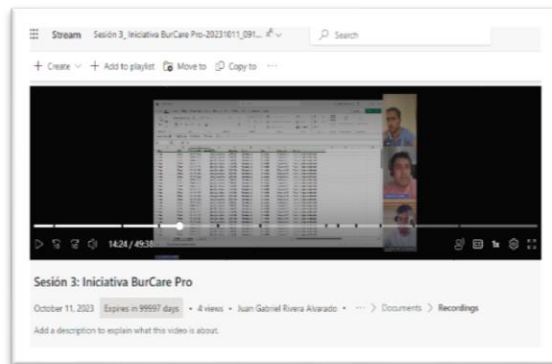
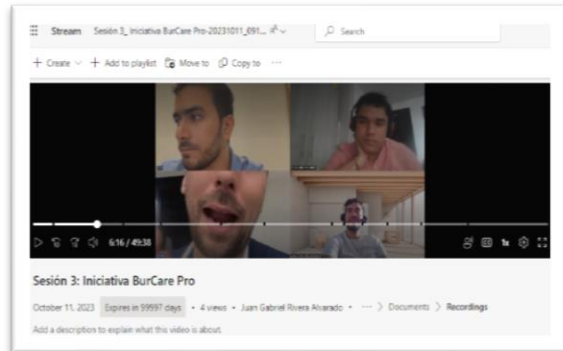
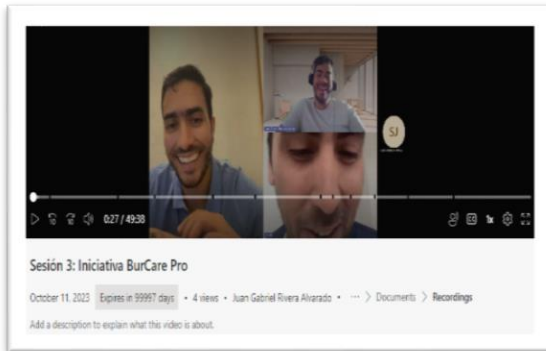
## Trabajo de Campo:



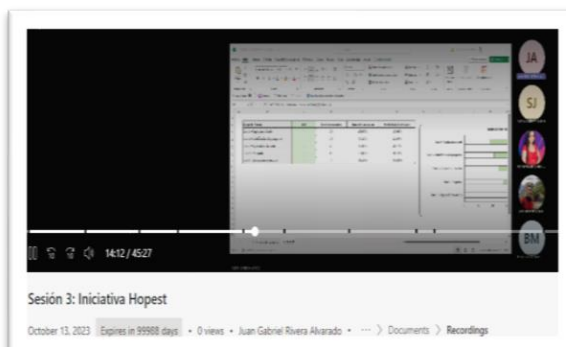
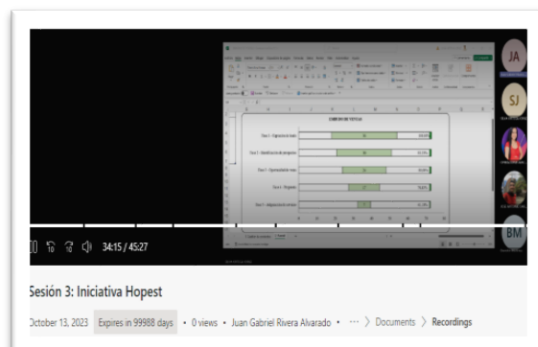
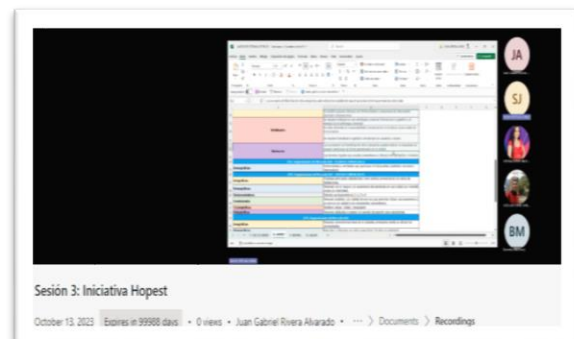
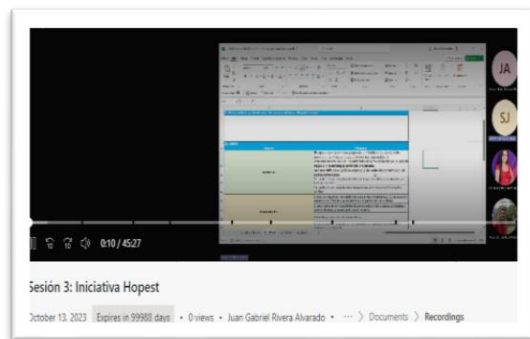
# COLLISION EBT

La explosión de la innovación

## Burn Care Pro:



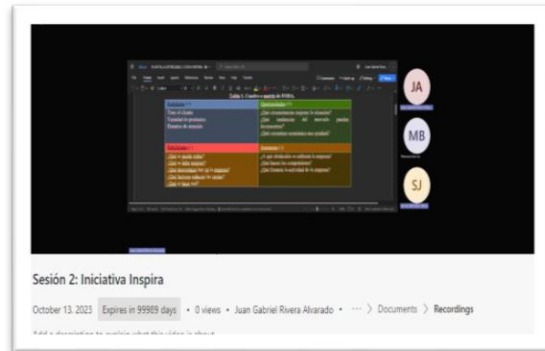
## Hopest:



# COLLISION EBT

La explosión de la innovación

## Inspira:



## Compromisos Pendientes:

Plan Comercial con el embudo de ventas y Pricing.

  
Contratista

Aval de equipo técnico

Director General del proyecto