

**INFORME DE ACTIVIDADES OCTUBRE 2023 – JUAN CARLOS LOAIZA B.**

**CONTRATO No.111-2022 DE PRESTACIÓN DE SERVICIOS PROFESIONALES ENTRE CENTRO DE EXCELENCIA EN SISTEMAS DE INNOVACIÓN Y UNIVERSIDAD SIMÓN BOLÍVAR**

FECHA DE EJECUCIÓN	OBLIGACIONES DEL CONTRATO	ACTIVIDADES DESARROLLADAS O PRODUCTOS
Desde el 01 de octubre del 2023 al 31 de octubre del 2023	Asistir a las mentorías asignadas, manteniendo un canal de comunicación fluida con las empresas	Las mentorías tuvieron lugar los días 5, 10, 19 y 26 de octubre de manera presencial en las oficinas de Macondo Lab. Se dio una sesión extra a todos los equipos entre el 17 y 18 de octubre para revisar el modelo de fire pitch. Cada mentoría tuvo una duración de 1.5 horas con la participación de los miembros de los equipos que son: Helpyhub, Dr. Flight, Burn Care Pro, Transformación de la oportunidad en el diagnóstico molecular y Hopest. Todas las iniciativas han tenido sesiones complementarias cortas de manera virtual para resolver dudas puntuales y ajustes a los entregables que se deben realizar.
	Programar y orientar el trabajo semanal de cada empresa asignada en función de la implementación de la metodología.	Durante el mes de octubre se ha orientado a los equipos en el desarrollo del Fire Pitch y cada iniciativa hace su presentación de este el día 19 de octubre. También se ha trabajado en el desarrollo de una prueba piloto de actividad comercial con el fin de validar la existencia de mercado interesado en el servicio. Los equipos están ad portas de realizar cada uno su prueba piloto.  Finalmente se les ha orientado en la aprobación del acta de alcance entregada por Audacia para el desarrollo del PMV. Burn Care Pro y Hopest ya cuentan con su acta de alcance aprobada y la deben devolver firmada a Audacia. Faltan Transformación de la oportunidad en el diagnóstico molecular, Helpyhub y Dr Flight por aprobar, pero quedan listos en el cierre del mes.
	Realizar el acompañamiento y seguimiento metodológico a la evolución de cada empresa asignada durante la ejecución del acompañamiento en la fase, identificando las dificultades, barreras y situaciones particulares de la empresa, definiendo acciones	Se ha trabajado de la mano con los empresarios en las sesiones de mentoría para orientar el desarrollo de cinco actividades muy importantes:  1. Aprobación del alcance de su PMV en un acta que se firma con Audacia.  2. Revisión de los experimentos de validación, de los resultados y de los aprendizajes obtenidos.

FECHA DE EJECUCIÓN	OBLIGACIONES DEL CONTRATO	ACTIVIDADES DESARROLLADAS O PRODUCTOS
	<p>para superarlas durante el proceso de acompañamiento.</p>	<ol style="list-style-type: none"> <li>3. Desarrollo del plan para el desarrollo de la prueba piloto de consecución de leads.</li> <li>4. Revisión del estado de avance de las asesorías temáticas y los entregables correspondientes.</li> <li>5. Montaje y ejecución del Fire Pitch. Se apoya en la construcción del discurso, se hace prueba previa y se acompaña en la presentación ante los jurados.</li> </ol> <p>Las sesiones se desarrollan de manera colaborativa con el mentor y el equipo de trabajo de cada iniciativa con una duración de 1.5 horas presenciales. Se desarrolla con la metodología aprender haciendo. Quedan tareas para cada uno de los equipos en las sesiones. Estas tareas son revisadas, ajustadas y aprobadas en la siguiente sesión.</p>
	<p>Medir el desempeño del equipo y sugerir correctivos en los casos que se requieran, informando oportunamente al director del proyecto o coordinador en caso de ser necesario.</p>	<p>Se ha venido trabajando con cada uno de los equipos y se empiezan a detectar las debilidades y falencias que tienen en conjunto y cada uno de los miembros de las iniciativas. De acuerdo con esto, se hacen recomendaciones puntuales para cada equipo de la siguiente manera:</p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. Mayor cohesión entre los miembros del equipo para Transformación de la oportunidad en el diagnóstico molecular. Con este equipo se desarrolla una labora especial de conciencia en lo importante del programa de acompañamiento y de la necesidad de trabajar en equipo para lograr crear la Spinoff con la Universidad.</li> <li>2. Trabajo en equipo de manera colaborativa para el equipo de Burn Care Pro. Han fortalecido su participación como equipo a lo largo del proceso.</li> <li>3. Orientación en liderazgo para Helpyhub. El líder requiere especial apoyo para lograr llevar a su equipo a las metas propuestas.</li> <li>4. Dr Flight ha logrado consolidar su equipo de trabajo con ciertas orientaciones dadas.</li> <li>5. Invitación a aprovechar al máximo las capacitaciones en las diversas temáticas impartidas. Se hace la revisión del estado de las asesorías y de los entregables obtenidos.</li> <li>6. Solución de conflictos entre los</li> </ol>

FECHA DE EJECUCIÓN	OBLIGACIONES DEL CONTRATO	ACTIVIDADES DESARROLLADAS O PRODUCTOS
		<p>miembros de los equipos. Transformación de la oportunidad en el diagnóstico molecular requería apoyo para lograr unidad.</p> <p>Por ahora no se ha requerido de la intervención del director del proyecto para alinear las iniciativas en los objetivos propuestos. Transformación de la oportunidad en el diagnóstico molecular continúa con falta de tiempo y han incumplido una sesión, pero se están poniendo al día para la última sesión de este mes.</p>
	<p>Identificar y Retroalimentar los avances alcanzados por cada una de las empresas asignadas durante la asesoría</p>	<p>El acompañamiento permite definir actividades particulares para cada una de las empresas así: Transformación de la oportunidad en el diagnóstico molecular (Foco en la definición del vehículo societario en conjunto con la universidad, preparación de la propuesta que se le hará a la Universidad), Helpyhub (Preparación de su discurso para presentación en escenarios de captación de proveedores y oportunidades de inversión. Fortalecimiento del equipo con nuevo CTO), Dr. Flight (Definición de prueba piloto comercial y ejecución de la misma. Ajustes adicionales al modelo de negocio. Preparación de herramientas digitales para la prueba piloto), Burn Care Pro (Aprobación de la definición del alcance del PMV. Revisión de posibles oportunidades comerciales iniciales). Se han desarrollado sesiones con cada una de las empresas de acuerdo con el plan de trabajo para poder avanzar en cada uno de los ítems mencionados. Ya se han logrado avances con todas las iniciativas representados en:</p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. Canvas del modelo de negocio ajustado</li> <li>2. Lienzo de la propuesta de valor</li> <li>3. Piloto comercial</li> <li>4. Discurso comercial (Pitch)</li> <li>5. Fortalecimiento de la cohesión en los equipos de trabajo</li> </ol>
	<p>Gestionar las asesorías técnicas de cada empresa acorde a sus necesidades y al avance en cada una de las áreas claves requeridas.</p>	<p>Se agendan las asesorías técnicas para cada uno de los emprendimientos. Se revisan los avances alcanzados en las siguientes áreas:</p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. Mercadeo y comunicaciones</li> <li>2. Branding tecnológico.</li> <li>3. Asesoría legal en propiedad intelectual</li> <li>4, Asesoría comercial</li> </ol>

FECHA DE EJECUCIÓN	OBLIGACIONES DEL CONTRATO	ACTIVIDADES DESARROLLADAS O PRODUCTOS
		<p>Se empieza con la revisión de las actas de alcance del PMV elaboradas por Audacia. Hay dos aprobadas y las demás en curso con el fin de iniciar el desarrollo del PMV de cada iniciativa.</p> <p>También se hace el seguimiento para que los equipos asistan a todas las capacitaciones programadas durante el mes de octubre.</p>
	<p>Generar los informes de avances apoyando la consecución de los entregables y resultados del proceso en los tiempos y formatos indicados</p>	<p>Se entregan los siguientes documentos por cada uno de los equipos:</p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. Canvas del modelo de negocio ajustado</li> <li>2. Propuesta de valor</li> <li>3. Fire Pitch</li> <li>4. Cards de los ejercicios de validación (reporte)</li> <li>5. Bitácoras y registros fotográficos de cada una de las sesiones desarrolladas en mentoría.</li> </ol>
	<p>Asistir a las juntas directivas y a los seguimientos técnicos tomando nota de las observaciones dadas, con el fin de definir planes de acción de ser necesario.</p>	<p>No aplica para el período de gestión</p>
	<p>Participar de los procesos de capacitación y entrenamientos desarrollados por el director del proyecto o el equipo técnico</p>	<p>Asistencia a las reuniones de:</p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. Presentación fire pitch</li> <li>2. Seguimiento del acompañamiento</li> <li>3. Acceso uso a la plataforma de CollisionEBT.</li> </ol>
	<p>Asistir a las Reuniones programadas por la dirección del proyecto o coordinación</p>	<p>Asistí a la reunión de seguimiento y coordinación del equipo de mentores y la dirección del programa. Se recibieron las indicaciones y directrices para cada una de las iniciativas.</p>
	<p>Preservar y realizar un uso eficiente de los recursos físicos y tecnológicos empleados en el desarrollo del proyecto</p>	<p>Se han utilizado las salas de reuniones de Macondo para poder llevar a cabo las sesiones con los equipos emprendedores. Se utilizan la sala del 3er piso, sala del 2º piso. Las salas se han entregado en perfectas condiciones a María Escalante.</p>

<b>FECHA DE EJECUCIÓN</b>	<b>OBLIGACIONES DEL CONTRATO</b>	<b>ACTIVIDADES DESARROLLADAS O PRODUCTOS</b>
	Realizar todas aquellas actividades solicitadas por el coordinador general para dar cumplimiento a los objetivos y metas establecidas en el proyecto	Se ha dado cumplimiento integral a todas aquellas solicitudes realizadas por el coordinador general. El proyecto se está cumpliendo según el cronograma propuesto.