

INFORME DE ACTIVIDADES SEPTIEMBRE 2023 – JUAN CARLOS LOAIZA B.
CONTRATO No.111-2022 DE PRESTACIÓN DE SERVICIOS PROFESIONALES
ENTRE CENTRO DE EXCELENCIA EN SISTEMAS DE INNOVACIÓN Y
UNIVERSIDAD SIMÓN BOLÍVAR

FECHA DE EJECUCIÓN	OBLIGACIONES DEL CONTRATO	ACTIVIDADES DESARROLLADAS O PRODUCTOS
Desde el 01 de septiembre del 2023 al 30 de septiembre del 2023	Asistir a las mentorías asignadas, manteniendo un canal de comunicación fluida con las empresas	Las mentorías tuvieron lugar los días 7, 14, 21 y 28 de septiembre de manera presencial en las oficinas de Macondo Lab. Cada mentoría tuvo una duración de 1.5 horas con la participación de los miembros de los equipos que son: Helpyhub, Dr. Flight, Burn Care Pro, Transformación de la oportunidad en el diagnóstico molecular. Se realizó una sesión de reemplazo para Transformación de la oportunidad en el diagnóstico molecular pues no asistieron a la sesión del 7 de septiembre (la sesión se llevó a cabo el 12 de septiembre). Las demás iniciativas han tenido sesiones complementarias cortas de manera virtual para resolver dudas puntuales y ajustes a los entregables que se deben realizar.
	Programar y orientar el trabajo semanal de cada empresa asignada en función de la implementación de la metodología.	Durante el mes de septiembre se ha orientado a los equipos en el desarrollo del Canvas de Modelo de Negocio y cada iniciativa lo entrega finalizado al cierre de este mes. También se ha trabajado en los experimentos de validación para desarrollar los procesos de validación de los negocios. Se ha trabajado con la metodología de las Test Card y las Learning Cards. Los resultados se consignan en el formato destinado para tal fin por Collision. Finalmente se les ha orientado en el desarrollo de un documento de alcance relacionado con el PMV que se le va a solicitar a Audacia. Helpyhub, Dr. Flight y Burn Care Pro ya cuentan con su documento de alcance. Falta Transformación de la oportunidad en el diagnóstico molecular.
	Realizar el acompañamiento y seguimiento metodológico a la evolución de cada empresa asignada durante la ejecución del acompañamiento en la fase, identificando las dificultades, barreras y situaciones particulares	Se ha trabajado de la mano con los empresarios en las sesiones de mentoría para orientar el desarrollo de tres actividades muy importantes: 1. Definición de alcance de su PMV en un documento. 2. Desarrollo de los experimentos de validación

FECHA DE EJECUCIÓN	OBLIGACIONES DEL CONTRATO	ACTIVIDADES DESARROLLADAS O PRODUCTOS
	de la empresa, definiendo acciones para superarlas durante el proceso de acompañamiento.	<p>3. Desarrollo del Canvas para el Modelo de Negocio.</p> <p>Las sesiones se desarrollan de manera colaborativa con el mentor y el equipo de trabajo de cada iniciativa con una duración de 1.5 horas presenciales. Se desarrolla con la metodología aprender haciendo. Quedan tareas para cada uno de los equipos en las sesiones. Estas tareas son revisadas, ajustadas y aprobadas en la siguiente sesión.</p>
	Medir el desempeño del equipo y sugerir correctivos en los casos que se requieran, informando oportunamente al director del proyecto o coordinador en caso de ser necesario.	<p>Se ha venido trabajando con cada uno de los equipos y se empiezan a detectar las debilidades y falencias que tienen en conjunto y cada uno de los miembros de las iniciativas. De acuerdo con esto, se hacen recomendaciones puntuales para cada equipo buscando generar:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Mayor cohesión entre los miembros del equipo 2. Trabajo en equipo de manera colaborativa 3. Orientación en liderazgo 4. Invitación a aprovechar al máximo las capacitaciones en las diversas temáticas impartidas 5. Solución de conflictos entre los miembros de los equipos. <p>Por ahora no se ha requerido de la intervención del director del proyecto para alinear las iniciativas en los objetivos propuestos. Transformación de la oportunidad en el diagnóstico molecular tienen falta de tiempo y han incumplido una sesión, pero están intentando ponerse al día.</p>
	Identificar y Retroalimentar los avances alcanzados por cada una de las empresas asignadas durante la asesoría	El acompañamiento permite definir actividades particulares para cada una de las empresas así: Transformación de la oportunidad en el diagnóstico molecular (Modelo de negocio y definición del vehículo societario en conjunto con la universidad, preparación de los ejercicios de validación), Helpyhub (Ajuste del modelo de negocio, definición de marca, definición del PMV, preparación de los ejercicios de validación), Dr. Flight (Definición del alcance inicial del PMV, ajustes al modelo de negocio, preparación de los ejercicios de validación), Burn Care Pro (entendimiento del modelo de negocio, preparación de los ejercicios de

FECHA DE EJECUCIÓN	OBLIGACIONES DEL CONTRATO	ACTIVIDADES DESARROLLADAS O PRODUCTOS
		<p>validación. Definición del alcance del PMV). Se han desarrollado sesiones con cada una de las empresas de acuerdo con el plan de trabajo para poder avanzar en cada uno de los ítems mencionados. Ya se han logrado avances con todas las iniciativas representados en:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Canvas del modelo de negocio 2. Ejercicios de validación y su desarrollo 3. Mapas de empatía 4. DOFA
	<p>Gestionar las asesorías técnicas de cada empresa acorde a sus necesidades y al avance en cada una de las áreas claves requeridas.</p>	<p>Se agendan las asesorías técnicas para cada uno de los emprendimientos. Se trabaja en sesiones conjuntas con el mentor en las siguientes áreas: 1. Mercadeo y comunicaciones</p> <ol style="list-style-type: none"> 2. Branding tecnológico. 3. Asesoría legal en propiedad intelectual 4, Asesoría comercial <p>Se programa la sesión de entendimiento con Audacia con el fin de presentar el alcance del PMV de cada iniciativa.</p> <p>También se hace el seguimiento para que los equipos asistan a todas las capacitaciones programadas durante el mes de agosto.</p>
	<p>Generar los informes de avances apoyando la consecución de los entregables y resultados del proceso en los tiempos y formatos indicados</p>	<p>Se entregan los siguientes documentos por cada uno de los equipos:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Canvas del modelo de negocio 2. Mapa de empatía 3. DOFA 4. Ejercicios de validación (reporte) 5. Bitácoras y registros fotográficos de cada una de las sesiones desarrolladas en mentoría.
	<p>Asistir a las juntas directivas y a los seguimientos técnicos tomando nota de las observaciones dadas, con el fin de definir planes de acción de ser necesario.</p>	<p>No aplica para el período de gestión</p>
	<p>Participar de los procesos de capacitación y entrenamientos</p>	<p>Asistir a las reuniones de reconocimiento del programa, acceso uso a la plataforma de CollisionEBT.</p>

FECHA DE EJECUCIÓN	OBLIGACIONES DEL CONTRATO	ACTIVIDADES DESARROLLADAS O PRODUCTOS
	desarrollados por el director del proyecto o el equipo técnico	
	Asistir a las Reuniones programadas por la dirección del proyecto o coordinación	Asistí a la reunión de seguimiento y coordinación del equipo de mentores y la dirección del programa. Se recibieron las indicaciones y directrices para cada una de las iniciativas.
	Preservar y realizar un uso eficiente de los recursos físicos y tecnológicos empleados en el desarrollo del proyecto	Se han utilizado las salas de reuniones de Macondo para poder llevar a cabo las sesiones con los equipos emprendedores. Se utilizan la sala del 3er piso, sala del 2º piso y la sala del piso 1. Las salas se han entregado en perfectas condiciones a María Escalante.
	Realizar todas aquellas actividades solicitadas por el coordinador general para dar cumplimiento a los objetivos y metas establecidas en el proyecto	Se ha dado cumplimiento integral a todas aquellas solicitudes realizadas por el coordinador general. El proyecto se está cumpliendo según el cronograma propuesto.