



Helpyhub

Nace con el objetivo de encontrar servicios confiables y que son muy cotidianos como cerrajería, plomería, entre otros. Es una app que busca conectar las dos puntas que son proveedores y clientes que requieren este tipo de servicios.



Mentor: JUAN CARLOS LOAIZA B.

SEGUIMIENTO

Propuesta de valor	Conectar proveedores de servicios con potenciales clientes de manera segura y eficiente usando una app
Monetización	Cargo fijo por conexión exitosa, cobro mensual para usuarios premium, cobro mensual por prestador premium, cobro mensual por afiliación empresarial
Segmento de clientes	Usuarios que buscan servicios de calidad y garantizados, que no tienen tiempo y que buscan una solución rápida. Proveedores de servicios que quieren ampliar su llegada a nuevos mercados.
Tracción de mercado	Han logrado la vinculación de más de 130 proveedores de servicio. Inician operación al próximo año.
Elemento innovador	App que permite conectar la necesidad de un cliente con un proveedor que presta un servicio.
Componente tecnológico	App con herramientas que permiten la conexión entre las dos puntas del negocio y que además facilitan la experiencia de ambas.
Potencial de crecimiento	Tienen un potencial de crecimiento casi que ilimitado, pues aplica en diferentes sectores económicos y con profesiones y oficios diversos
Limitaciones de la iniciativa	Requiere una inversión importante en mercadeo para posicionamiento
Potencial de inversión	Ha despertado el interés de inversionistas árabes a través de un conocido con el que ya ha tenido los primeros acercamientos.

Conexiones y relacionamiento	
Empresa	Objetivo
Acopi	Alianza para proveedores de servicio
Sena	Consecución de recursos
U. Sergio Arboleda	Alianza para proveedores de servicio

Hitos y resultados	
Cuantitativos	Cualitativos
1 PMV	Validación positiva en el mercado
137 pre-registros	Plan de negocios listo
8 colaboradores	Maduración del liderazgo en la empresa