

Nombre

Perfilamiento en LinkedIn y acompañamiento en la búsqueda de trabajo enfocado en personas con profesiones de programación, Ing de sistemas, Administradores, etc.



Mentor: Hayeth Askar

SEGUIMIENTO

Propuesta de valor	Transformamos los perfiles profesionales de las personas, resaltando sus habilidades y logros únicos para hacerlos más atractivos y alineados con las oportunidades en la industria tecnológica. Ayudamos a nuestros clientes a destacar su potencial y autenticidad, permitiéndoles presentarse tal como son, pero de manera más efectiva y atractiva. Al hacerlo, resolvemos el problema de la falta de visibilidad y diferenciación en el mercado laboral, brindando a nuestros clientes B2C la oportunidad de destacar y tener éxito en sus carreras tecnológicas. Mientras que en el B2B proporcionamos acceso a un pool diverso de profesionales altamente calificados y adecuados para las necesidades específicas de la industria tecnológica.
Monetización	Ingresos: B2C. Descargas por Hoja de Vida (Pago por uso o suscripción), Asesorías Personalizadas y Paquetes de Servicios, Contenido Educativo Premium como Conferencias y Seminarios. B2B. Servicios Empresariales. Comisión de ventas por venta de cursos sobre habilidades técnicas: prom 13%
Segmento de clientes	Profesionales en Búsqueda de Empleo en la Industria Tecnológica: Jóvenes profesional o estudiantes de último semestre de carreras administrativas e ingenieriles entre los 18 y 28 años, estrato socioeconómico de 2 a 3. A ellos les importa su crecimiento profesional, sentirse exitosos, competitivos y valorados en sus trabajos.
Tracción de mercado	La captación de leads ha consistido en Inscripciones a la Waitlist del Lanzamiento de la Plataforma Web de RoleMatch, y a asistencia a eventos realizados por RoleMatch como focus groups. Se ha identificado 15 clientes que tienen el perfil ideal para ser atendidos, y 9 clientes han manifestado interés en los servicios, a 4 clientes se le ha hecho propuesta de venta, y con 1 se ha cerrado la venta.
Elemento innovador	RoleMatch realiza diagnóstico de rol para destacar las habilidades de cada individuo, el elemento innovador es la creación de una hoja de vida que sea atractiva a un mercado competitivo, lo que va más allá de la estructura y del diseño. Se garantiza que las aspiraciones de cada persona se encuentren perfectamente alineadas con los roles laborales ideales en la industria tecnológica, de esta manera se logra mejores posibilidades de contratación desde el área de formación de la persona
Componente tecnológico	Plataforma Web donde los aspirantes de empleo pueden solicitar la optimización de la hoja de vida y otros servicios de orientación profesional que requieran . incluye: landing Page, con testimonios y sección de Blog/ Formulario/Diagnósticos de roles afines/ Gestión de contenido para Videos instructivos/ enlace directo a línea de atención por WhatsApp/gestión de reservas para asesorías personalizadas
Potencial de crecimiento	Potencial de crecimiento: La Industria Tecnológica está acelerando el crecimiento económico del país. En Colombia, el PIB de las Tecnologías de la Información y la Comunicación (TIC) creció 10% durante el segundo trimestre de 2021, en comparación con el mismo período de 2020. Ha crecido 7.3 veces su valor. En el 2022 tuvo una tasa de crecimiento de 4.7 puntos y generó más de 720 mil empleos al alcanzar un 2.94 % del PIB. Un estudio de Fedesarrollo indicó que en Colombia se está observando un repunte en la demanda de graduados de carreras universitarias STEM.
Limitaciones de la iniciativa	A medida que la empresa crezca, la capacidad de escalar y mantener la calidad de los servicios es fundamental. se debe asegurar de tener la infraestructura y los recursos adecuados para soportar un crecimiento rápido.
Potencial de inversión	.La industria tecnológica está en auge, lo que representa una oportunidad significativa para el negocio. El crecimiento del PIB en el sector y la demanda de profesionales STEM son indicadores positivos para inversores.

Conexiones y relacionamiento

Empresa	Objetivo
The Intern Group, PurrfectHire, NowHiringYou.	Validación de interés por adquirir los servicios para clientes
Validación de interés por formar alianzas	Universidad Sergio Arboleda, Universidad Simón Bolívar, Apvendi.
Encuestas a posibles clientes de RoleMatch	Se realiza una encuesta para validar el modelo de negocio con posibles clientes

Hitos y resultados

Cuantitativos	cualitativos
(1) Plan Comercial (1) Plan de negocio (1) Parrilla de contenido.	Modelo de negocio escalable y rentable con su plan comercial y marketing.
(1) Plataforma Web para perfilamiento de las hojas de vida.	Asistencias a ferias a charlas temáticas
(2) alianzas comerciales RoleMatch inicia con 3 clientes y ha obtenido 7 clientes dentro del programa	Validaciones de experimento, Focus group, entrevistas, encuestas a posibles clientes.