

Green Oil Ancestral es una empresa colombiana especializada en la distribución y comercialización de productos naturales de alta calidad basados en cannabis medicinal. Su enfoque distintivo reside en ofrecer productos 100% medicinales, equiparables a estándares farmacéuticos, lo que proporciona un valor diferenciador en el mercado.



**Mentor:** LUIS ORTIZ

## SEGUIMIENTO

<b>Propuesta de valor</b>	Green Oil Ancestral destaca en la industria de dermocosméticos de cannabis medicinal al ofrecer productos respaldados por evidencia científica y de la más alta calidad. Alta amplia gama, desde cremas hasta aceites, satisface diversas necesidades de cuidado de la piel. Garantizando la legalidad y cumplimiento con regulaciones gubernamentales, brindando confianza y seguridad a los clientes.
<b>Monetización</b>	Green Oil Ancestral obtiene ingresos a través de la venta de sus productos de dermocosméticos de cannabis medicinal, tanto en su marketplace como mediante asociaciones con cadenas de farmacias.
<b>Segmento de clientes</b>	Green Oil Ancestral tiene dos segmentos de clientes: los clientes naturales, que compran a través de la plataforma de e-commerce, y los clientes jurídicos, que incluyen distribuidores, droguerías, tiendas saludables, gimnasios y barberías.
<b>Tracción de mercado</b>	Se basa en su estrategia dual: venta directa en línea para consumidores individuales y colaboración con socios comerciales para llegar a puntos de venta físicos.
<b>Elemento innovador</b>	El elemento innovador de Green Oil Ancestral radica en su enfoque pionero en la producción y comercialización de dermocosméticos de cannabis medicinal. La empresa destaca por ofrecer productos de alta calidad respaldados por evidencia científica, diferenciándose en un mercado en crecimiento.
<b>Componente tecnológico</b>	Creación de un ChatBot que actúa como un asistente para abordar las preguntas frecuentes de los usuarios. Esta herramienta posibilitará la interacción con los usuarios al proporcionar preguntas predefinidas con opciones de respuesta parametrizables, lo que facilitará la resolución eficiente de sus consultas.
<b>Potencial de crecimiento</b>	Tiene un significativo potencial de crecimiento. Su enfoque en dermocosméticos de cannabis medicinal, respaldados por evidencia científica y calidad pharma, se alinea con la creciente demanda de productos naturales y saludables.
<b>Limitaciones de la iniciativa</b>	Enfrenta desafíos financieros. La falta de un plan estratégico y una hoja de ruta clara, junto con la escasez de personal, plantea desafíos para la eficiencia operativa. Además, la competencia, el estigma social y posibles cambios regulatorios son factores críticos.
<b>Potencial de inversión</b>	Oportunidad atractiva en un mercado en crecimiento de dermocosméticos de cannabis medicinal. La empresa, con productos de alta calidad respaldados científicamente, ha demostrado consistencia en las ventas.

Conexiones y relacionamiento	
Empresa	Objetivo
José Rafael Consuegra , Decano de facultad de Medicina	Realizar conexiones con medico de manejo del dolor, dermatólogo y psiquiatra.
Juan Pablo Moya - Médico homeópata	Conexiones estratégicas para distribución de productos.

Hitos y resultados	
Cuantitativos	Cualitativos
1 ChatBot	Herramienta tecnológica para la educación de los clientes (productos, dosificación del uso de los productos, tiempos de entrega)
1 plan de marketing digital	Posicionamiento de la marca en el mercado objetivo
2	Alianzas estratégicas