



MOOLLISH

La plataforma agropecuaria del futuro. Utilizamos tecnologías avanzadas para transformar la gestión ganadera, proporcionando a los productores herramientas precisas y soluciones rentables. Con enfoque en la sostenibilidad y estrategias flexibles, Moollish es la clave para el éxito en la agropecuaria.



Mentor: LUIS ORTIZ

SEGUIMIENTO

Propuesta de valor	Transforma la gestión ganadera con tecnologías avanzadas como Lorawan y drones, proporcionando a los productores control preciso, toma de decisiones informada y monitoreo remoto. Nuestra propuesta de valor se centra en la eficiencia, escalabilidad, estrategias flexibles de monetización y un compromiso con la sostenibilidad.
Monetización	Suscripciones mensuales/anuales, los usuarios obtienen acceso completo a las características avanzadas. También ofrecemos un modelo de alquiler de equipos para minimizar costos iniciales.
Segmento de clientes	Productores ganaderos de todos los tamaños, desde pequeños agricultores hasta grandes empresas agropecuarias. También atraemos a inversores interesados en respaldar proyectos pecuarios.
Tracción de mercado	Muestra un prometedor potencial de mercado con una demanda percibida y un feedback anticipado positivo. La flexibilidad en los modelos de monetización y el enfoque en la innovación continua destacan su preparación para adaptarse al mercado agrícola.
Elemento innovador	La innovación central de Moollish radica en la integración de tecnologías avanzadas como Lorawan y drones. Estas herramientas permiten a los ganaderos recopilar datos precisos sobre animales y pasturas, mejorando significativamente el control y la toma de decisiones.
Componente tecnológico	Gestión ganadera con tecnologías avanzadas como Lorawan y fotografía multispectral con drones. Esta integración proporciona a los productores datos precisos para una toma de decisiones informada.
Potencial de crecimiento	El potencial de crecimiento de Moollish es sustancial, impulsado por su capacidad para ser adoptado globalmente, expandirse a nuevos sectores como piscicultura y avicultura, atraer inversores con su propuesta única, evolucionar continuamente con la tecnología, establecer colaboraciones estratégicas, y aumentar la conciencia y educación del mercado.
Limitaciones de la iniciativa	Enfrenta desafíos que incluyen el costo inicial para tecnologías avanzadas, la dependencia de la conectividad, la curva de aprendizaje para usuarios menos familiarizados y posibles riesgos ambientales para los drones.
Potencial de inversión	Sólido potencial de inversión respaldado por su presencia en el mercado agrícola en crecimiento y su diferenciación tecnológica con la integración de Lorawan y drones. Una opción atractiva para inversores que buscan participar en el crecimiento sostenible del sector agropecuario impulsado por la tecnología.

Conexiones y relacionamiento

Empresa	Objetivo
COPEGAR	Validación y pruebas de tecnología de la iniciativa empresarial.

Hitos y resultados

Cuantitativos	Cualitativos
1 proyecto presentado	Gestión de recursos con convocatorias públicas
2	Alianzas estratégicas
1	Diseños base de modelos del negocio