



# MOOLLISH

La plataforma agropecuaria del futuro. Utilizamos tecnologías avanzadas para transformar la gestión ganadera, proporcionando a los productores herramientas precisas y soluciones rentables. Con enfoque en la sostenibilidad y estrategias flexibles, Moollish es la clave para el éxito en la agropecuaria.



**Mentor:** LUIS ORTIZ

## SEGUIMIENTO

<b>Propuesta de valor</b>	Transforma la gestión ganadera con tecnologías avanzadas como Lorawan y drones, proporcionando a los productores control preciso, toma de decisiones informada y monitoreo remoto. Nuestra propuesta de valor se centra en la eficiencia, escalabilidad, estrategias flexibles de monetización y un compromiso con la sostenibilidad.
<b>Monetización</b>	Suscripciones mensuales/anuales, los usuarios obtienen acceso completo a las características avanzadas. También ofrecemos un modelo de alquiler de equipos para minimizar costos iniciales.
<b>Segmento de clientes</b>	Productores ganaderos de todos los tamaños, desde pequeños agricultores hasta grandes empresas agropecuarias. También atraemos a inversores interesados en respaldar proyectos pecuarios.
<b>Tracción de mercado</b>	Muestra un prometedor potencial de mercado con una demanda percibida y un feedback anticipado positivo. La flexibilidad en los modelos de monetización y el enfoque en la innovación continua destacan su preparación para adaptarse al mercado agrícola.
<b>Elemento innovador</b>	La innovación central de Moollish radica en la integración de tecnologías avanzadas como Lorawan y drones. Estas herramientas permiten a los ganaderos recopilar datos precisos sobre animales y pasturas, mejorando significativamente el control y la toma de decisiones.
<b>Componente tecnológico</b>	Gestión ganadera con tecnologías avanzadas como Lorawan y fotografía multispectral con drones. Esta integración proporciona a los productores datos precisos para una toma de decisiones informada.
<b>Potencial de crecimiento</b>	El potencial de crecimiento de Moollish es sustancial, impulsado por su capacidad para ser adoptado globalmente, expandirse a nuevos sectores como piscicultura y avicultura, atraer inversores con su propuesta única, evolucionar continuamente con la tecnología, establecer colaboraciones estratégicas, y aumentar la conciencia y educación del mercado.
<b>Limitaciones de la iniciativa</b>	Enfrenta desafíos que incluyen el costo inicial para tecnologías avanzadas, la dependencia de la conectividad, la curva de aprendizaje para usuarios menos familiarizados y posibles riesgos ambientales para los drones.
<b>Potencial de inversión</b>	Sólido potencial de inversión respaldado por su presencia en el mercado agrícola en crecimiento y su diferenciación tecnológica con la integración de Lorawan y drones. Una opción atractiva para inversores que buscan participar en el crecimiento sostenible del sector agropecuario impulsado por la tecnología.

### Conexiones y relacionamiento

Empresa	Objetivo
COPEGAR	Validación y pruebas de tecnología de la iniciativa empresarial.

### Hitos y resultados

Cuantitativos	Cualitativos
1 proyecto presentado	Gestión de recursos con convocatorias públicas
2	Alianzas estratégicas
1	Diseños base de modelos del negocio