

NOMBRE DE TU BUYER	LAURA	MARIO	ALEX
DEMOGRÁFICOS:			
SEXO	FEMENINO	MASCULINO	MASCULINO
EDAD	40	37	48
LOCALIZACIÓN	COLOMBIA	COLOMBIA	COLOMBIA
NIVEL DE ESTUDIOS/EDUCACIÓN	PROFESIONAL - ESPECIALIZADO MAESTRIA	SOLO PROFESIONAL	PROFESIONAL
TRABAJO	ADMINISTRADORA DE EMPRESAS	INDEPENDIENTE	COMERCIANTE
SALARIO / NIVEL ADQUISITVO	\$ 8.000.000	\$5.000.000	\$15.000.000
FAMILIA	1 HIJA + 1 ESPOSO	2 HIJOS	3 HIJOS
PSICOGRÁFICOS:			
OBJETIVOS PROFESIONALES	ASCENDER EN UNA POSICION LABORAL QUE LE PERMITA GANAR MAS DINERO Y DISPONER DE MAYOR TIEMPO PARA SU VIDA PERSONAL Y FAMILIA	POSICIONAR UNA EMPRESA DE SERVICIOS DE CONSTRUCCION QUE CON LOS AÑOS PUEDA PARTICIPAR EN LICITACIONES O GRANDES NEGOCIOS DE EDIFICACION PARA ALCANZAR UN MUSCULO ECONOMICO QUE LE PERMITA HACER SUS OBRAS CON RECURSOS PROPIOS	ACAPARAR EL MAYOR VOLUMEN DE CLIENTES POSIBLE Y POSICIONAR SUS NEGOCIOS COMO LOS MAYORES DISTRIBUIDORES DE SUS PRODUCTOS.
OBJETIVOS PERSONALES	TENER UNA CALIDAD DE VIDA QUE LE PERMITA VIVIR TRANQUILA, COMER BIEN, HACER EJERCICIO, VIAJAR, INVERTIR EN NEGOCIOS	TENER UNA VIDA ORGANIZADA EN DONDE SUS HORAS LABORALES SEAN MAXIMO DE 5 HORAS AL DIA Y EL RESTO DEL DIA LO TENGA DISPOBILE PARA CREAR NUEVAS IDEAS DE DISEÑO, OPTIMIZAR SUS CALENDARIOS, SER UN BUEN PAPA Y COMPLACER A SU FAMILIA	SER UN REFERENTE A NIVEL LOCAL Y DEJAR UN LEGADO DE SUS CAPACIDADES Y LOGROS CON MUCHO ESFUERZO Y DEDICACION
GUSTOS	LA BUENA COMIDA, COCINAR, PRACTICAR CICLISMO O RUNNING, EL DISEÑO DE INTERIORES, LOS MUEBLES MODERNOS.	LE GUSTAN LAS MAQUINAS EN GENERAL, HERRAMIENTAS, VEHICULOS, DRONES, AVIONES, COHETES, TODO TIPO DE INGENIERA MECANICA Y PRODUCTOS DE INNOVACION TECNOLOGICA. EL DEPORTE, LA BUENA COMIDA, EL BUEN SEXO.	EL BUEN COMER, EL BUEN WHISKY, COMPARTIR CON SU FAMILIA, TENER UN HOGAR CON MUCHO AMOR Y TRANSMITIR SUS PASIONES A LAS PERSONAS QUE LO RODEAN PARA QUE LO SIGAN COMO UN EJEMPLO.

<p>DESEOS Y ASPIRACIONES</p>	<p>SUS DESEOS SE BASAN EN SATISFACER SUS GUSTOS Y HOBBYS CON LOS MAS ALTOS ESTANDARES QUE EL MERCADO LE OFRESCA, SI MANEJA BICICLETA QUIERE TENER LA MEJOR BICICLETA QUE PUEDE OBTENER EN EL MERCADO LOCAL, NO BUSCA GRANDES ESFUERZOS, LAS COSAS PRACTICAS, RAPIDAS Y DE MAYOR CALIDAD</p>	<p>SUS DESEOS SON MUY SENSORIALES, NO ES UNA PERSONA DE AMBICIONES MATERIALES COMO TENER JOYAS, UNA COLECCION DE VEHICULOS LUJOSOS. ES MAS UNA PERSONA QUE BUSCA EL CONFORT Y LA BUENA VIDA, LE GUSTA TENER MUCHAS COMODIDADES EN DONDE VIVE Y TRABAJA, NO LE GUSTA TENER CALOR, SUDAR, A PESAR QUE TIENE UNA VIDA MUY EXPUESTA A LA INTERPERIE SIEMPRE LE GUSTA ESTAR COMODO, BIEN VESTIDO, VERSE BIEN, RELACIONARSE CON PERSONAS DE ALTO VALOR, TENER AMISTADES QUE LE APORTEN A SU CRECIMIENTO PERSONAL Y PROFESIONAL, CON LAS QUE PUEDA APRENDER DE TODO TIPO DE NEOGOCIOS. SUS ASPIRACIONES ES CRECER COMO EMPRESA DIA A DIA, SU ATENCION DURANTE EL DIA ES SIEMPRE ABRIR NEGOCIOS Y CREAR ESTRATEGIAS PARA RENTABILIZAR MAS.</p>	<p>SUS DESEOS SON QUE SU FAMILIA SEA LO MAS UNIDA POSIBLE, QUE LOS NEGOCIOS SIEMPRE QUEDEN EN FAMILIA Y QUE TODA LA FAMILIA TRABAJE JUNTA. ES MUY COMPETITIVO CON LOS NEGOCIOS QUE LO RODEAN, ES MUY DESCONFIADO PERO A LA VEZ MUY ENTREGADO A AYUDAR A LAS PERSONAS QUE COMPARTEN MUCHO TIEMPO CON EL. SUS ASPIRACIONES ES LLEGAR A TENER EL RECONOCIMIENTO DE LA GENTE QUE LO RODEA, SER UNA PERSONA INFLUENCIADORA Y RECONOCIDA POR SU ESFUERZO Y DEDICACION.</p>
<p>RETOS</p>	<p>ES DE METAS CORTAS Y ALCANZABLES, DIA A DIA SE ESFUERZA UN POQUITO PARA ALCANZAR SUS OBJETIVOS SIN ACELERAR LOS PROCESOS. SER UNA BUENA MADRE ES SU GRAN RETO PERO NO PRETENDE SER LA MEJOR MADRE, LA MAS ESTRICTA NI LA MAS INFLUYENTE. PREFIERE IR POCO A POCO APRENDIENDO DEL PROCESO</p>	<p>SUS RETOS ES PODER HACER MAS COSAS AL TIEMPO DE LA MANERA MAS CONTROLADA, EFICIENTE Y ORDENADA POSIBLE, ES UNA PERSONA MUY SEGURA DE SUS CAPACIDADES, NADA LE QUEDA GRANDE, CADA OBJETIVO O META ES SIMPLEMENTE UN PASO MAS PARA ALGO MAS GRANDE. LOS GRANDES RETOS PARA EL SON REALMENTE GRANDES, TENER NEGOCIOS EN TODO EL MUNDO, DISPONER DE UN EQUIPO DE TRABAJO MUY BIEN PREPARADO QUE LE PERMITA DELEGAR TODAS LAS ACTIVIDADES QUE SEAN DE ATENCION PERMANENTE Y EL PODER TOMAR LAS GRANDES DESICIONES</p>	<p>SUS RETOS SON EVITAR LAS PERDIDAS Y MEJORAR LA RENTABILIDAD EN LOS PRODUCTOS QUE COMERCIALIZA Y PROCESOS QUE REALIZA PARA REALIZAR SUS VENTAS. ESTA MUY ATENTO AL CENTAVO, ESTA CONVENCIDO QUE UN PESO ES MUCHO PARA PERDERLO. ES MUY EXIGENTE EN ALCANZAR SUS METAS PUES SI NO SE EXIGE LA COMPETENCIA SE LO LLEVA POR DELANTE. SIEMPRE ESTA MUY ATENTO A LOS MOVIMIENTOS DEL MERCADO PARA BUSCAR SIEMPRE LA MEJOR POSICION PARA EL. ES VENTAJISTA. TRATA SIEMPRE DE ACAPARAR MAS Y ACOMULAR.</p>
<p>CÓMO PODEMOS AYUDAR</p>	<p>DESDE NUESTROS SERVICIOS PODEMOS AYUDAR A QUE LAURA CADA VEZ QUE VEA UN DISEÑO O AMBIENTE POR REVISTAS O POR INTERNET QUE SEA CONFORTABLE Y TENGA ESTILO, ELLA PUEDA CONOCER COMO HACER REALIDAD ESE ESPACIO DE LA MANERA MAS SENCILLA SIN ALTOS CONOCIMIENTOS DE TECNICAS DE CONSTRUCCION, CONOCER LOS PRECIOS DE CUANTO COSTARIA Y A DEMAS PODER CONTRATAR A PERSONAS CONFIABLES PARA DICHA ACTIVIDAD.</p>	<p>NUESTRA HERRAMIENTA LE VA A PERMITIR TRABAJAR DE FORMA VIRTUAL, EL VA A PODER ESTAR CONSULTANDO PRECIOS, DE LAS ACTIVIDADES DE CONSTRUCCION, ACTUALIZANDO SU PERFIL PROFESIONAL EN UNA HERRAMIENTA EN DONDE VA A VER UN MAR DE NEGOCIOS POR HACER, DESDE COMPRAR Y VENDER INSUMOS PARA LA CONSTRUCCION HASTA MATERIALIZAR OBRAS DE FORMA REMOTA. SU ATENCION VA A ESTAR MAS EN LA CALIDAD DE SUS SERVICIOS MAS</p>	<p>NUESTRA HERRAMIENTA LE VA A PERMIRTIR POTENCIALIZAR SU CANAL DE VENTAS EN EL SENTIDO QUE MUCHAS PERSONAS VAN A DEJAR DE DESPLAZARSE A SU NEGOCIO A PREGUNTAR QUE NECESITA COMPRAR PARA REALIZAR ALGUNA ACTIVIDAD, AHORA EL VA A PODER TENER UN ASESOR VIRTUAL QUE SIEMPRE ESTA DISPONIBLE PARA CONSULTAR CUANTO ME CUESTA HACER UN BAÑO, UNA CASA O UN EDIFICIO Y DE FORMA INMEDIATA UNA ORDEN DE COMPRA CON TODOS LOS MATERIALES Y PRECIOS DE SU FERRETERIA.</p>
<p>COMENTARIOS</p>	<p>LAURA VIVE ACTUALMENTE UN DIA BASTANTE APRETADO EN TIEMPOS PUES HACER SUS ACTIVIDADES LABORALES, ATENDER A SU FAMILIA, EL DEPORTE, ATENDER EL HOGAR EN TODO SUS PROCESOS SOLO LE PERMITE DESCANZAR</p>	<p>MARIO ES UNA PERSONA MULTIFUNCIONAL, SABE DE TODO UN POCO, LE GUSTA HACER COSAS CON SUS MANOS Y ES MUY SENSORIAL.</p>	<p>ALEX ES UN EXCELENTE ASESOR COMERCIAL, TIENE EMPATIA Y SABE HACER NEGOCIOS. ES UN COMERCIANTE DE MUCHA EXPERIENCIA. ES MUY EDUCADO Y MUY SERVICIAL.</p>

QUEJAS COMUNES	NORMALMENTE SE QUEJA POR LA CALIDAD DE LAS COSAS, ES PERFECCIONISTA, LE GUSTAN LAS COSAS A LAS HORAS QUE SON EN LOS TIEMPOS QUE SON, NO LE GUSTA LA IMPUNTUALIDAD. NO ES MUY PACIENTE, NO LE GUSTA EL DESORDEN	NO LE GUSTAN LAS QUEJAS, NI LAS DISCULPAS, ES UNA PERSONA QUE PIENSA QUE TODO SE PUEDA EN MEDIO DE CUALQUIER DIFICULTAD. SIEMPRE HAY UNA SOLUCION PARA TODO. LA PALABRA QUEJA, ESTRES, ENFERMEDAD NO EXISTEN EN SU VOCABULARIO.	ES DESCONFIADO CON LOS TRABAJADORES NUEVOS O PERSONAS QUE LE BRINDAN SERVICIOS EXTERNOS YA QUE CONSIDERA QUE NO SON PERSONAS DE FIAR. SE QUEJA MUCHO DE LAS PERSONAS QUE PIERDEN EL TIEMPO Y QUE NO DAN MAS DE ELLOS MISMOS PARA ALCANZAR SUS METAS.
CÓMO SE INFORMAN / FUENTES INFORMACIÓN	REDES SOCIALES, NOTICIAS MIENTRAS VA EN EL CARRO, COMENTARIOS DE LAS PERSONAS QUE LA RODEAN	LEE ARTICULOS POCO COMUNES COMO TEMAS DE PSICOLOGIA, MARKETING, ALTA TECNOLOGIA, CULTURA ORIENTAL, EL CUERPO HUMANO Y SU ENERGIA. LE GUSTA BUSCAR RESPUESTAS A SITUACIONES DE LA VIDA COTIDIANA POR ANALISIS PROPIO, NO ES MUY LECTOR PUES SU DINAMICA DE VIDA ESTA MAS EN EL HACER QUE EN EL PENSAR Y LEER. ES UN AUTODIDACTA Y CONFIA EN SU INTELIGENCIA, INSTINTO E INTUICION.	LAS NOTICIAS EN LA RADIO EN LA MAÑANA, NOTICIEROS LOCALES, PERIODICOS, PUBLICIDAD URBANA
SITIOS WEB PREFERIDOS	INSTAGRAM, PINTEREST, YOUTUBE, PAGINAS DE SALUD, VIDA, DEPORTE	YOUTUBE	GOOGLE, TODO LO BUSCA POR AHI
REDES SOCIALES	TWITTER, INSTAGRAM Y TIKTOK	INSTAGRAM	FACEBOOK
CÓMO ES UN DIA EN SU VIDA	RUTINARIA, SE DESPIERTA TEMPRANO MINIMO 3 VECES A LA SEMANA PARA QUE EL DIA LE RINDA MAS, LLEVA A SU HIJA A LA ESCUELA, SE DEDICA TODA LA MAÑANA Y LA TARDE A TRABAJAR, ESTA PARALELAMENTE ATENTA A LOS PROCESOS EN EL HOGAR, PAGAR CUENTAS, TENER LA COMPRA DE LA COMIDA SIEMPRE AL DIA. BUSCA UN ESPACIO PARA HACER DEPORTE YA SEA EN CASA O EN GIMNASIO POR LO MENOS 3 VECES A LA SEMANA. ATIENDE A SU PAREJA, NO ES CASADA PERO TIENE UN HOGAR LLENO DE MUCHO AMOR,	NO HAY UNA RUTINA EN SU VIDA. CADA DIA ES UNA AVENTURA DIFERENTE. UN DIA PUEDE LEVANTARSE TEMPRANO Y OTRO DIA PUEDE NO DORMIR DURANTE LA NOCHE E IRSE DE LARGO TRABAJANDO HASTA EL OTRO DIA. SU ORGANIZACION DEPENDE DE CADA ACTIVIDAD QUE REALIZA MINUTO A MINUTO. TRATA DE ORGANIZAR UNAS PRIORIDADES PERO SUS PEQUEÑAS ACTIVIDADES GUIAN SUS DIAS.	RUTINARIO, MUY MADRUGADOR, A LAS 4AM ESTA DESPIERTO TODOS LOS DIAS TOMANDO CAFE Y ORGANIZANDO SU DIA PARA VENDER MAS Y MAS. ESTA TODO EL DIA DE PIE DE UN LADO A OTRO MIRANDO COMO PUEDE OPTIMIZAR MAS LOS PROCESOS, HACIENDO VIGILANCIA DE LA GENTE Y PROMOVRIENDO MAS VENTAS. ES MUY PUNTUAL CON SUS HORARIOS DE COMER Y DESCANZAR. TODOS LOS DIAS A LAS 8PM ESTA DESCANZANDO EN SU CAMA Y TRATA DE DESOCUPARSE DE SU HORARIO LABORAL A LAS 5:30PM.
PREFERENCIAS DE COMPRA	LE GUSTA COMPRAR COMIDA SALUDABLE, TENER ROPA LIGERA PARA TRABAJAR, SIEMPRE TIENE SU RUTINA DE SKINCARE, NORMALMENTE CAMBIA DE COLORES SUS COBIJAS, ALFOMBRAS, CUADROS. ES UNA PERSONA DINAMICA NO LE GUSTA LAS COSAS ESTATICAS, POR LO TANTO SIEMPRE ESTA COMPRANDO COSAS NUEVAS, RENOVANDO SU ARMARIO Y EL DE SU HIJA. ES COMPRADORA IMPULSIVA EN ALGUNAS TEMPORADAS DEL AÑO, NO ES UNA EXCELENTE ADMINISTRADORA DE SUS FINANZAS PERO SU VIDA CREDITICIA LE PERMITE COMPLACER SUS GUSTOS	ES UN COMPRADOR IMPULSIVO, TODO LO QUIERE COMPRAR PERO NO INVIERTE EN VANIDADES NI COSAS QUE NO TENGAN UNA FUNCION ESPECIFICA. LE GUSTA COMPRAR COSAS DE BUENA CALIDAD O BUSCA BUENOS PRECIOS EN COSAS QUE PUEDEN TENER UN SEGUNDO USO SI LE HACE ALGUN TIPO DE RESTAURACION. PIENSA MUCHO EN TENER VOLUMEN DE LAS COSAS QUE LE SIRVEN PARA TRABAJAR.	TODA SU FILOSOFIA DE COMPRA ES BASADA EN EL MEJOR PRECIO QUE PUEDA CONSEGUIR EN EL MERCADO. SI EL CONSIGUE UNA CAMISA QUE LE GUSTA Y PUEDE COMPRAR 12 A UN MEJOR PRECIO LO VA A HACER. ASI ES CON TODO.